Arquivo do Reino de Galicia. Tribunal Industrial de Arzúa.
Carta de Andrés Mariño Frade, industrial de Melide, a Pierre Michel Mottu, empresario francés, en relación co proxecto de instalación dunha fábrica de queixo en Melide. 1933, maio, 20. Melide
Sign.: 2547-25

Andrés Mariño Frade

Quesos y mantecas

20 de mayo 1933

Muy apreciable señor Michel: Hoy recibo su atenta fecha 16 de Mayo con respecto a la cantidad de leche a recoger. Hoy, acaparando todo la mayor parte de la zona, no es fácil calcularlo en mientras no se lleva a la práctica. Lo único que puedo dicir es que los paisanos tienen mucha y aun cuando me ven de las aldeas me la ofrecen y fui calculando y creo no vajará de 1500 litros, pues hay varios que quieren acarrear y estos hay quien ofrece 100 litros, otros 200, etc.

En cuanto no dar la leche en cuanto el queso alce mayor precio, yo siempre observé esto en invierno. En invierno es cuando el queso de ellos tiene algún mérito y todos los año sale el kilo de ellos a peseta y a 1,25, y cuando más 1,50, así que yo creo que de ningún modo alcanzarán el precio de que se les ha de pagar la leche ahora, que si les diese mejor resultado hacer el queso ellos en su casa que vender la leche, en este caso sabido es que retirarían la leche de aquí. Harán lo que mejor les convenga, si les da mayor resultado vender la leche, la venderán, y por eso yo le decía a usted recojer en estos días para que se corriese pronto la noticia de que el vender leche es más beneficioso que hacer quesos y hoy el kilo de ellos sale a 75 céntimos o 85. Yo mismo el otro día compré tres cestas de ellos y me salieron a 70 céntimos kilo.

Carretera de Corbelle a Toques hay 7 kilómetos de recorrido hoy a vender leche, con 50 paisanos que dan 200 litros y hay de paisanos en el recorrido cuando menos 10 veces más, así que calcule la que se podería juntar yen[do] a recorrer uno por uno y aconsejando que trajesen la leche en este recorrido no vajará de los 60 litros en cuanto empieze la mitad de los labriegos a vender leche.

En cuanto a hacer yo algo sin malbaratar es imposible. Yo hoy, aunque me estrellase por vender, una cosa u otra no alcanzaría ni la mitad de lo que vale. Desde que usted se marchó he trabajado día y noche y he echo todas las gestiones que hay que hacer y no pude conseguir ni malbaratando vender nada, así que usted ya conoce mi situación económica. Yo, si tuviese como en otras épocas capital en mano no me importaría poner más de lo que me perteneciese, pero hay que andar con los tiempos. Yo hoy no me puedo comprometer más que con lo que le dije en mi última, pero si se diese el caso de no nos llegase el capital para trabajar la leche que se reuniese, creo que no sería difícil buscar aquí una persona que aportase una suma para salir del apuro. Esto es lo que yo podré hacer.